



## Jean-Daniel Goetschi

### Trainer und Coach

"Bei meinem Vorgehen bemühe ich mich, die in jedem Menschen schlummernden Ressourcen freizusetzen, meine Erfahrung als aktive Führungskraft mehrerer Unternehmen zum Nutzen des Teilnehmers einzusetzen und ihn dabei zu begleiten, von der Theorie zur Praxis überzugehen."

### Kurzprofil

Neben meiner Tätigkeit als Ausbilder und Coach organisiere und leite ich Fachmessen und eine Internetplattform von nationaler Bedeutung. Durch diese Tätigkeit ist es mir möglich, jederzeit am Puls des Geschehens zu sein und mich über die neuesten Trends zu informieren. Außerdem kann ich so die Methoden, die ich vermittele, in die Praxis umsetzen und ihre Wirkung erleben.

### Arbeitsschwerpunkte

Coaching und Training von Führungskräften, B2B- und B2C-Verkaufspersonal, technischen Beratern, Mitarbeitern mit Kundenkontakt. Die Hauptthemen sind Führung, Management, Organisation, Prozesse, Verkauf (insbesondere Verkauf von technischen Produkten und Dienstleistungen), Beratung, Kommunikation, Change-Management, Verhandlungsführung, Umgang mit anspruchsvollen Situationen, persönliche Entwicklung, Konzeption und Durchführung von virtuellen Schulungen.

### Qualifikation und Leistungsausweis

EFZ als Polymechaniker, Ingenieurschule HTL Freiburg, Verkehrs- und Transportoffizier der Schweizer Armee, EFZ als Kaufmann, Marketingtechniker CEFCO, Business Management FAMi, Zertifikat als Erwachsenenbildner SVEB, zahlreiche interne Kaderausbildungen und Ausbildungen für Ausbilder (Train the Trainer TTT), die insbesondere von multinationalen Unternehmen in den Bereichen Leadership, Management, Kommunikation und Marketing/Verkauf erteilt werden.

Nach einem Berufsstart als Leiter AVOR im kommunalen Fahrzeugbau entschied ich mich aufgrund der fehlenden Informatik, mit der ich mich in der Ingenieurschule angefreundet hatte, für einen Branchenwechsel. Es folgte eine siebenjährige Karriere als Abteilungsleiter sowie zwei Jahre als Regionalleiter in der Beleuchtungstechnik. Mir einen Kindheitstraum erfüllend, trat ich in die Reihen eines Autoimporteurs ein, wo ich als nationaler Markenchef abschloss. Als Führungskraft hatte ich immer viel Freude daran, meine Mitarbeiter zu schulen. In meiner Funktion als Markenchef legte ich sogar Wert darauf, unser gesamtes nationales Verkaufspersonal zu schulen. Aufgrund dieser Erfahrung beschloss ich 2003, mich im Bereich der Ausbildung selbstständig zu machen. In dieser Eigenschaft erhielt ich auch das Mandat für den Schweizer Nutzfahrzeugsalon, den ich seither leite.

### Arbeitssprachen

deutsch, französisch

### Branchenkenntnisse

Branchenübergreifende Kenntnisse und Erfahrungen