



René Hübscher

Trainer und Coach

„Als Trainer möchte ich Menschen weiterbringen und ihnen helfen, ihr Potenzial noch mehr zu entfalten. Mir ist dabei wichtig, dass neben Professionalität, Praxis und Tun der Spass nicht zu kurz kommt, denn mit allen Sinnen gelernt und erarbeitet, bleibt es im Kopf und wird angewandt.“

Kurzprofil

Dipl. Betriebswirtschafter HF mit zusätzlichen Vertiefungen in Marketing, Führungsmanagement und Human Resources. Trainer und Business Coach für Fach- und Führungskräfte. Systemischer Berater und Mediator. Spezialisiert auf Kommunikation, Auftrittskompetenz, Konfliktmanagement und Personalentwicklung inkl. Assessment Centers (AC). Dozent und Referent an verschiedenen Fachhochschulen, Handelsschulen und Verbänden. Prüfungsexperte an Eidg. Berufsprüfungen. Selbständig seit 1993.

Arbeitsschwerpunkte

Führungskräfteentwicklung, Verkaufstraining – Basics und Advanced, Neukundengewinnung, Verhandlungstraining, Kommunikation und Konfliktmanagement, Reklamationsbehandlung, Persönlichkeitsentwicklung, Auftrittskompetenz Kundendienst, Team- und Einzelcoaching, Persönlichkeitsmodelle (DISG, Insights MDI), Potenzialanalysen und Assessment Centers.

Qualifikation und Leistungsausweis

Dipl. Betriebswirtschafter HF, Marketing- und Verkaufsfachmann mit Eidg. FA, Betriebsausbilder mit Eidg. FA, Mediation FH, Job-/Laufbahncoach CAS, zertifizierter Trainer für Coaching und Persönlichkeitsentwicklung, DISG certified Trainer und INSIGHTS MDI Berater, Gewaltprävention, FH «Kaderschmiede» in internationalen Grossunternehmen, Führungserfahrung als Marketing-, Verkaufs- und Geschäftsleiter, Wissensmanagement durch breit abgestützte Vernetzung mit Fachpersonen aus Wirtschaft, Politik, Verwaltung und Bildung.

Arbeitssprachen

deutsch

Branchenkenntnisse

Branchenübergreifende Kenntnisse und Erfahrungen, besitzt Erfahrung in zahlreichen Inhouse-Trainings